

PLAN DE RÉMUNÉRATION – TABLEAUX

Ceci est un simple récapitulatif. Pour connaître tous les détails, veuillez consulter le Plan de rémunération Stampin' Up!

RÉDUCTION/COMMISSION SUR LES COMMANDES ET REMISE SUR VOLUME

VENTES PERSONNELLES EN CSV	BRONZE			BRONZE ÉLITE ET PLUS		
	RÉDUCTION/ COMMISSION SUR LES COMMANDES	REMISE SUR VOLUME	TOTAL	RÉDUCTION/ COMMISSION SUR LES COMMANDES	REMISE SUR VOLUME	TOTAL
0 à 599,99 CSV	20 %	0 %	20 %	25 %	0 %	25 %
600 à 899,99 CSV	20 %	4 %	24 %	25 %	4 %	29 %
900 à 1 199,99 CSV	20 %	5 %	25 %	25 %	5 %	30 %
1 200 à 1 499,99 CSV	20 %	7 %	27 %	25 %	7 %	32 %
1 500 à 2 499,99 CSV	20 %	9 %	29 %	25 %	9 %	34 %
2 500 à 3 499,99 CSV	20 %	11 %	31 %	25 %	11 %	36 %
3 500 + CSV	20 %	13 %	33 %	25 %	13 %	38 %

DÉMARRAGE EN FLÈCHE

OBJECTIF DE VENTES	CRÉDITS D'ACHAT OBTENUS
Atteindre 900 CSV dans les trois premiers mois complets	50 CSV
Atteindre 1 800 CSV (et atteindre Bronze élite) dans les six premiers mois complet	100 CSV

COMMISSIONS D'ÉQUIPE

VENTES PERSONNELLES MENSUELLES MINIMUM	DÉCOMPTE MINIMUM DE DÉMONSTRATRICES DIRECTES	MINIMUM DE VENTES MENSUELLES PERSONNELLES ET DE L'ÉQUIPE DIRECTE	COMMISSIONS D'ÉQUIPE DE 1 ^{ER} NIVEAU (NIVEAU DIRECT)	COMMISSIONS D'ÉQUIPE DE 2 ^E NIVEAU	COMMISSIONS D'ÉQUIPE DE 3 ^E NIVEAU
300 CSV	1	300 CSV	3,0 %	-	-
600 CSV	3	1 500 CSV	5,0 %	2,5 %	1,0 %
900 CSV	6	2 500 CSV	5,5 %	3,0 %	1,5 %
1 200 CSV	12	5 000 CSV	6,0 %	3,5 %	2,0 %
1 200 CSV	18	10 000 CSV	6,5 %	4,0 %	2,5 %
1 500 CSV	25	15 000 CSV	6,5 %	5,0 %	3,0 %
1 500 CSV	32	20 000 CSV	6,5 %	5,5 %	3,5 %

EXIGENCES DE TITRE

TITRE	MINIMUM DE VENTES SUR 12 MOIS	MINIMUM DE DÉMONSTRATRICES DIRECTES	LEADERSHIP DIRECT MINIMUM
Bronze	-	-	-
Bronze élite	1 800 CSV	-	-
Argent	3 600 CSV	1	-
Argent élite	7 200 CSV	5	1 Argent
Or	10 800 CSV	10	1 Argent élite
Or élite	14 400 CSV	15	2 Argent élite
Platine	18 000 CSV	20	4 Argent élite
Platine élite	18 000 CSV	30	6 Argent élite

AVANTAGES DE TITRE

TITRE	RÉDUCTION / COMMISSION	ÉPINGLETTE DE PROGRESSION DE TITRE	PRIME DE PRODUITS	AVANTAGES DE LEADERS	ÉVÉNEMENT GRATUIT	PRIME DE VENTES PERSONNELLES	PRIME DE VENTES DE NIVEAU DIRECT	PRIME POUR PROGRESSION DE TITRE PERSONNELLE
Bronze	20 %	-	-	-	-	-	-	-
Bronze élite	25 %	✓	-	-	-	-	-	-
Argent	25 %	✓	2 %	-	-	-	-	-
Argent élite	25 %	✓	2 %	✓	✓	1 %	-	200 CSV
Or	25 %	✓	2 %	✓	✓	1,5 %	-	300 CSV
Or élite	25 %	✓	2 %	✓	✓	2 %	2 %	400 CSV
Platine	25 %	✓	2 %	✓	✓	2,5 %	2 %	500 CSV
Platine élite	25 %	✓	2 %	✓	✓	3 %	2 %	600 CSV + 500 CSV de prime Platine élite

PRIMES DE RENDEMENT ANNUELLES

CATÉGORIES	QUALIFICATIONS	PRIME
Ventes personnelles	30 000 CSV	1 000 CSV
	Chaque 10 000 CSV supplémentaire	500 CSV
Développement d'équipe (Doit être de niveau direct)	5 membres d'équipe établies	750 CSV
	Chaque membre d'équipe établie supplémentaire au-delà de la 5 ^e	250 CSV
Leadership (Doit être de niveau direct)	5 progressions de titre à Bronze élite et plus	750 CSV
	Chaque progression de titre supplémentaire au-delà de la 5 ^e	250 CSV

PRIME DE RENDEMENT POUR VENTES EN CARRIÈRE

CATÉGORIES	QUALIFICATIONS	PRIME
Jalons de ventes en carrière (EC)	Tous les 100 000 CSV EC	1 000 CSV
	Tous les 1 000 000* CSV EC	10 000 CSV

**Les niveaux de ventes nécessaires pour obtenir ce résultat ne sont atteints que par 1 % des démonstratrices Stampin' Up!*

CRITÈRES DE QUALIFICATION POUR LE VOYAGE INCITATIF

TOTAL DE POINTS REQUIS POUR OBTENIR LE VOYAGE INCITATIF	40 000**
Ventes : point pour chaque CSV vendu	1
Développement d'équipe : points pour chaque membre d'équipe établie	1 500
Leadership : points pour chaque progression de titre personnelle	2 500
Leadership : points pour chaque progression de titre de membre d'équipe de niveau direct	1 500

**Chaque année, moins de 1 % des démonstratrices Stampin' Up! obtiennent le voyage incitatif.

RECONNAISSANCE ANNUELLE ET PRIMES DE RENDEMENT

CATÉGORIES	RÉALISATIONS ANNUELLES	PRIMES DE RENDEMENT	MEILLEURES DÉMONSTRATRICES VENTES, DÉVELOPPEMENT D'ÉQUIPE, LEADERSHIP	MEILLEURES DÉMONSTRATRICES TOUTES CATÉGORIES CONFONDUES
VENTES (CSV personnelles annuelles)	10 000 CSV	30,000 CSV = 1 000 CSV + 500 CSV pour chaque 10 000 CSV supplémentaire dans les ventes au-dessus des 30 000 CSV initiaux	CSV de ventes personnelles les plus élevées	CSV des ventes personnelles + Membres de l'équipe établies au niveau direct + Progressions de titres au niveau direct
	20 000 CSV			
	30 000 CSV			
	60 000 CSV			
DÉVELOPPEMENT D'ÉQUIPE (Niveau direct annuel Membres d'équipe établies)	1	5 membres d'équipe établies de niveau direct = 750 CSV + 250 CSV pour chaque membre d'équipe établie supplémentaire au-delà de la 5 ^e	Le plus grand nombre de membres établies au niveau direct En cas d'égalité : 1. Total de votre équipe 2. Ventes personnelles	
	3			
	5			
	10			
LEADERSHIP (Niveau direct annuel Progressions de titre)	1	5 progressions de titre au niveau direct = 750 CSV + 250 CSV pour chaque membre d'équipe établie supplémentaire au-delà de la 5 ^e	Le plus grand nombre de progressions de titre au niveau direct En cas d'égalité : 1. Progressions à Argent élite et plus 2. Ventes personnelles	
	3			
	5			
	10			

